



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

Herzlichen Dank für Ihre Teilnahme am Webinar “Perfekt verkaufen mit Struktur”



Ihr Trainer: Ralf Armbrüster

Ich freue mich, dass Sie beim Webinar dabei sind, um Ihr Verkaufskönnen zu verbessern!

In dieser Anleitung finden Sie alle wichtigen Informationen als Hilfe zum “Mitmachen”. Denn: Erfolg ist in erster Linie TUN.

Ich wünsche Ihnen auf Ihrem Weg zu mehr Umsatz, Erfolg und vor allem Sicherheit und Zufriedenheit bestes Gelingen!

So nutzen Sie die Unterlagen am besten:

- Bitte füllen Sie während des Webinars die entsprechenden Zeilen aus
- Prüfen Sie Ihre nächsten Verkaufsgespräche, in welchen Sie die 7 Stufen angewendet haben
- Planen Sie Ihre nächsten Gespräche ganz bewusst nach der 7-Stufen-Methode

Sie werden feststellen:

Je mehr Sie die 7 Stufen in Ihren Gesprächen abdecken, desto wahrscheinlicher ist ein Kauf. Deshalb: Verbessern Sie Ihre Verkaufsfähigkeiten immer wieder aufs Neue.

Wenn Sie Interesse am Souverän Verkaufen Training haben:

Hier lernen Sie in 8 Lektionen:

- Wie Sie ein 7-stufiges Verkaufsgespräch führen
- Wie Sie mit DKM und KBF emotional und zielorientiert verkaufen können
- Wie Sie Einwände sicher behandeln, Vorwände und Kaufsignale richtig unterscheiden
- Wie Sie Ihr Gespräch wirklich führen und Ihr Kunde sich dennoch wohlfühlt
- Wie Sie Ihre Abschlussquote deutlich erhöhen können

Der Souverän-Verkaufen VIP Club: [Beeindrucken Sie mal Ihren Verkaufsleiter oder Chef!](#)

Als Clubmitglied können Sie für eine günstige monatliche Gebühr (voll steuerlich absetzbar) auf das komplette Training zugreifen und erhalten zudem Ergänzungs- und Spezialkurse - jeden Monat. **Die Clubmitgliedschaft ist Ihr Boost für eine stetige und dauerhafte Steigerung Ihres Verkaufskönnens.**

Das Training und die Clubmitgliedschaft können Sie unter diesem Link buchen:



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

<https://souveraen-verkaufen.com/preise-und-buchung>

Die 7 Stufen eines Verkaufsprozesses lauten:

Stufe 1: A _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Ein Beispiel / eine Methode, die ich umsetzen will:

Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?

Stufe 2: V _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Ein Beispiel / eine Methode, die ich umsetzen will:

Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

Stufe 3: I _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Ein Beispiel / eine Methode, die ich umsetzen will:

Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?

Stufe 4: B _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Welches spezielle "Essen" können Sie in dieser Stufe verwenden? _____

Wie ist es aufgebaut? T _____ → V _____ → N _____

Ein Beispiel

T:

V:

N:

Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

Stufe 5: E _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Welche Varianten gibt es?

E _____ und V _____

In welchen Schritten behandeln Sie den Einwand:

1. A _____ 2. M _____

3. F _____ 4. A _____

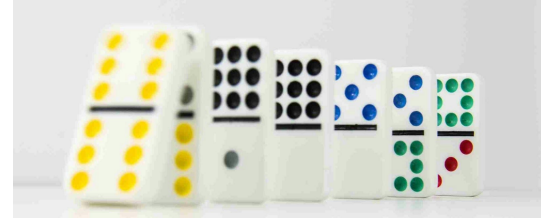
Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?

Stufe 6: W _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Ein Beispiel / eine Methode, die ich umsetzen will:

Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

Stufe 7: A _____

Was ist der Sinn dieser Stufe?

Ein Beispiel / eine Methode, die ich umsetzen will:

Bei welchem Kunden / welcher Gelegenheit / wann werde ich die gewählte Methode einsetzen?



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

Welche Verbesserung können Sie pro Stufe erreichen? (Selbsteinschätzung)

1 A	2 V	3 I	4 B	5 E	6 W	7 A

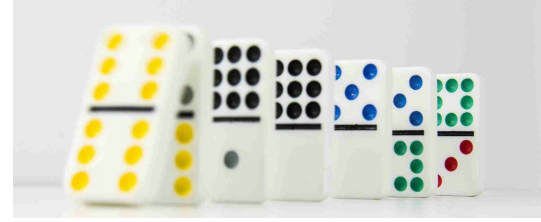
Addieren Sie die Werte der einzelnen Stufen! Summe: _____ %

Das bedeutet einen Mehrwert von _____ € monatlich

Ihre Talente und Stärken

Was fällt mir leicht:	Das fällt mir... 1 = sehr leicht ... 6 = sehr schwer	Das kann ich... 1 sehr gut ... 6 gar nicht	...wird benötigt in Stufe(n)
Kontakt herstellen, Smalltalk			1, 2
“Showmaster”			1, 4
Vertrauen aufbauen			1, 2
Sachlich argumentieren			4, 5
Menschen führen durch Fragen			3, 5, 6
Klare Vereinbarungen treffen			7

Diese Stufe will ich als erstes verbessern: _____ Wann? _____



Webinar: Perfekt Verkaufen mit Struktur

Und wenn Sie Interesse am Souverän Verkaufen Training haben:

Lernen Sie in 8 Lektionen:

- Wie Sie ein 7-stufiges Verkaufsgespräch führen
- Wie Sie mit DKM und KBF emotional und zielorientiert verkaufen können
- Wie Sie Einwände sicher behandeln, Vorwände und Kaufsignale richtig unterscheiden
- Wie Sie Ihr Gespräch wirklich führen und Ihr Kunde sich dennoch wohlfühlt
- Wie Sie Ihre Abschlussquote deutlich erhöhen können

Der Souverän-Verkaufen VIP Club: [Beeindrucken Sie mal Ihren Verkaufsleiter oder Chef!](#)

Als Clubmitglied können Sie für eine günstige monatliche Gebühr (voll steuerlich absetzbar) auf das komplette Training zugreifen und erhalten zudem Ergänzungs- und Spezialkurse - jeden Monat.

Die Clubmitgliedschaft ist Ihr Boost für eine stetige und dauerhafte Steigerung Ihres Verkaufskönnens.

Das Training und die Clubmitgliedschaft können Sie unter diesem Link buchen:

<https://souveraen-verkaufen.com/preise-und-buchung>

Bitte beachten Sie folgende Hinweise:

Diese Unterlagen werden Ihnen kostenfrei zur Verfügung gestellt. Das bedeutet aber nicht, dass sie weitergegeben werden dürfen.

Dieses Dokument dient dazu, es Ihnen leichter zu machen, die Inhalte des Webinars zu verstehen und zu behalten, sowie für Ihre persönliche Zielsetzung. **Es ist für Sie persönlich bestimmt.**

Die Weitergabe, Vervielfältigung oder Veröffentlichung, auch in Auszügen, ist nicht gestattet bzw. bedarf der ausdrücklichen Genehmigung durch mich.

Herausgeber und Urheber ist:

Ralf Armbrüster

<https://souveraen-verkaufen.com>

intellicon GmbH

Richard-Wagner-Str. 1a

66440 Blieskastel

E-Mail: ralf@souveraen-verkaufen.com